PRAKTIKA PARDAVIMŲ SKYRIUJE

Ar kada nors svajojai dirbti inovatyvioje ir pasaulyje pirmaujančioje įmonių grupėje? Ar galimybė prisidėti prie perspektyviausių medicinos technologijų arba išmaniųjų autonominių IoT sprendimų galinčių pakeisti milijonų gyvenimus, skamba patraukliai? Tuomet turi išgirsti apie mus - Teltonika Telemedic, komandą.

**Įmonė, kurioje galima tobulėti**

Būdami Teltonika IoT įmonių grupės dalimi, siekiame tapti pasauliniu lyderiu kuriant ir tobulinant unikalius daiktų interneto produktus, kurie tarnautų žmonėms. Talentingos ir patyrusios pardavimų komandos dėka, mūsų produktus gali rasti visame pasaulyje! Mes visada esame linkę auginti naujus talentus tad siūlome TAU pratikos vietą pardavimų skyriuje, su galimybe ateityje tapti vienu iš mūsų jaunųjų talentų bei prisijungti prie pardavimų komandos.

**Tavo diena**

Mūsų technologijų pasisekimas neįmanomas be kruopštaus ir tikslingo pardavimų komandos darbo, praktikos metu, pamatytum kaip mūsų pardavėjų komanda šturmuoja Europos rinkas su neįtikėtinais pasiūlymais bei inovatyviais gaminiais, išmoktum kaip atlikti administracines užduotis, dirbti su vidine CRM sistema, ieškoti naujų klientų, dalyvauti susitikimuose, pažadame pakviesti sudalyvauti vidiniuose mokymuose!

Darbas pardavimų skyriuje, kur turėsi galimybę susipažinti ir prisidėti prie pardavimų procesų tokių kaip:

* Potencialių klientų kontaktų bazės pildymas;
* Komunikacija su kitais įmonės padaliniais pardavimų klausimais;
* Galimybė išmokti dirbti su vidine CRM sistema;
* Duomenų analitikos užduotys;
* Susipažinsi su įmonėje naudojamais darbo gerinimo principais.

**Lūkesčiai kandidatui**

* Tavo motyvacija ir užsidegimas mokytis – svarbiausias aspektas;
* Kartu vertinsime ir tavo anglų kalbos bei darbo kompiuteriu sugebėjimus;
* Galimybė pasirašyti trišalę sutartį su mokymosi įstaiga.

**Įmonė siūlo**

* Galimybę prisidėti ir iš arti susipažinti su mūsų pardavėjų komanda;
* Įgauti praktikos bei žinių, kurios keltu kompetenciją bei ugdytu pardavimams reikalingus įgūdžius;
* Lankstų praktikos grafiką, vidinius mokymus skirtus pardavėjų komandai, dėmesį ir atsakomybę už tinkamai atliktą praktiką.